



Vous avez la possibilité de faire avancer vos recherches sans gros investissements

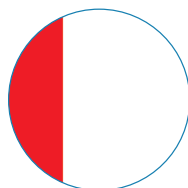


A la fin du leasing, vous pouvez vendre les appareils via notre plateforme depot-vente.

## 1. CHOISIR LE BON PRODUIT ET LA BONNE CONFIGURATION



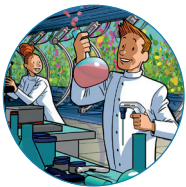
**YOU**



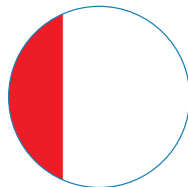
**MILIAN**

- Nous vous aidons à trouver le bon produit, la bonne configuration et le bon aménagement et vous envoyons une offre.
- Vous pouvez inclure n'importe quelle configuration, accessoire ou service supplémentaire.

## 2. IDENTIFIER LES CONDITIONS DU LEASING



**YOU**



**MILIAN**

- La durée du leasing
- Vous décidez si vous voulez garder l'appareil à la fin du contrat...
- ... ou si vous souhaitez vendre l'appareil via notre plateforme de seconde main depot-vente.
- En collaboration avec notre partenaire, nous établissons un contrat de leasing individuel sur la base de votre offre

## 3. VOUS RECEVEZ UNE FACTURE MENSUELLE



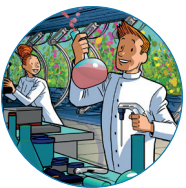
**FINANCING  
PARTNER**



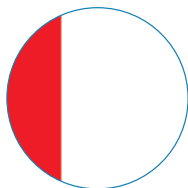
**YOU**

- Vous recevez une facture mensuelle pour la durée du leasing.

## 4. COMME D'HABITUDE, NOUS SERONS À VOTRE DISPOSITION



**YOU**



**MILIAN**

- Nous livrons, installons et entretenons vos appareils et nous aidons en cas de questions.

**DEMANDEZ PLUS D'INFORMATIONS À  
VOTRE DIRECTEUR COMMERCIAL**